

ÉTUDE LEBONCOIN: LE FUTUR AMAZON EUROPÉEN DE LA SECONDE MAIN?

Une étude **Joko**, basée sur l'analyse des transactions bancaires de 700 000 personnes



LEBONCOIN : D'UN SITE DE PETITES ANNONCES À UNE PLATEFORME E-COMMERCE

2006

Naissance de Leboncoin à la suite d'un joint-venture entre le groupe norvégien Schibsted et Spir Communication (filiale de "Ouest-France").

2019

Lancement de la livraison à domicile et en point relais pour les particuliers.

Prise de contrôle de Leboncoin par le groupe Adevinta (coté à Oslo).

2021

Ouverture du paiement en ligne et de la livraison à domicile / point relais pour les professionnels. Leboncoin devient une plateforme e-commerce!

2023

Annonce du rachat d'Adevinta par les fonds d'investissement Blackstone et Permira pour 12 milliards de d'euros.

Lancement du paiement en ligne pour les particuliers.

Rachat de Videdressing par Leboncoin.

2018

Rachat d'eBay par la société mère de Leboncoin Adevinta pour 8 milliards d'euros.

2020

Changement du business model de Leboncoin avec la mise en place de commissions sur les ventes des professionnels.

2022



LES CHIFFRES CLÉS DE LEBONCOIN

26M

De visiteurs uniques par mois au T4 2022, faisant de Leboncoin le 2ème site e-commerce le plus visité de France, derrière Amazon.

494M€

De chiffre d'affaires généré par Leboncoin en 2022 vs. 453M€ en 2021 (rapports financiers Adevinta). 65M

D'annonces publiées sur le site au 1er juin 2023 (dont 18M dans la catégorie maison, et 15M dans la catégorie mode).

80%

Des achats sur le site sont restitués en physique. Le coeur du modèle de Leboncoin reste la proximité entre acheteurs et vendeurs.

"Nous voulons devenir un Amazon européen de la seconde main." Amandine de Souza, Directrice Générale de Leboncoin depuis avril 2023.

Sources: LSA, Médiamétrie.



AU T1 2024, LEBONCOIN EST LA <mark>26ÈME ENSEIGNE</mark> NON-ALIMENTAIRE OÙ LES FRANÇAIS DÉPENSENT LE PLUS

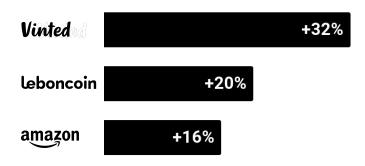
Classement des enseignes non-alimentaires où les Français dépensent le plus au T1 2024

#1	amazon	#8	DECATHLON	#15	KIABI	#22	ELECTRO DEPOT
#2	MACTION	#9	boulanger	#16	INTER SPORT	#23	Conforama
#3	H. H. L.	#10	BRICO DEPOT	#17	вит	#24	PRIMARK [®]
#4	IKEA	#11	TEMU	#18	Veepee	#25	SEPHORA
#5	Cdiscount	#12	castorama =	#19	ZRI	#26	Leboncoin
#6	Vinted	#13	fnac	#20	Ć		
#7	SHEIN	#14	DARTY	#21	zalando		



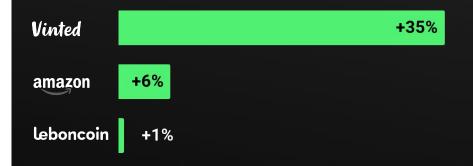
LES VENTES LEBONCOIN ONT AUGMENTÉ DE 20% EN 2023

Évolution des ventes en valeur 2023 vs. 2022



... MAIS LA CROISSANCE RALENTIT AU T1 2024

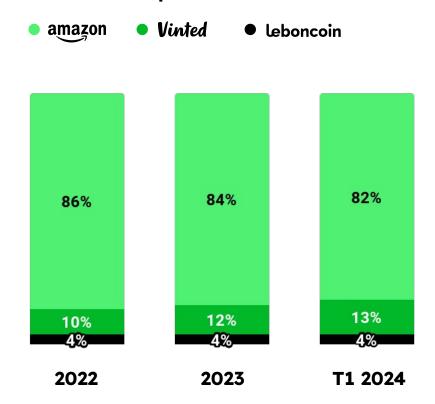
Évolution des ventes en valeur T1 2024 vs. T1 2023





LEBONCOIN PARVIENT À CONSERVER SES PARTS DE MARCHÉ MALGRÉ LA PROGRESSION DE VINTED

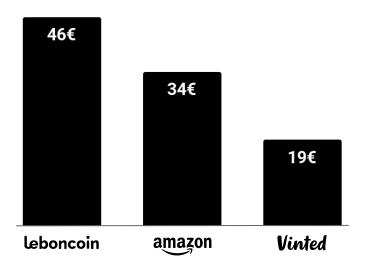
Évolution des parts de marché en valeur





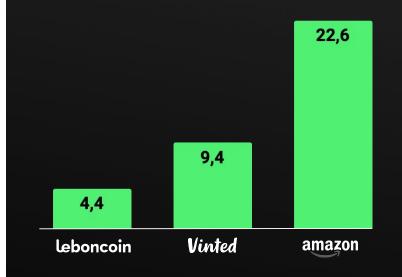
LE PANIER MOYEN DE LEBONCOIN S'ÉLÈVE À 46€

Panier moyen en 2023



... ET SA FRÉQUENCE D'ACHAT ANNUELLE À 4,4

Fréquence d'achat en 2023



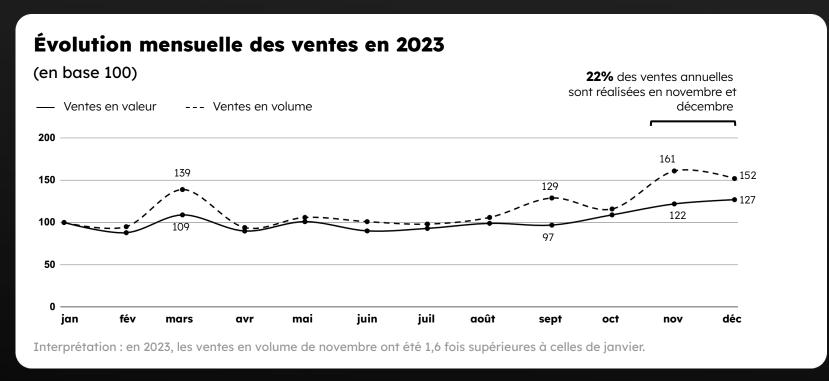
LA BASE CLIENTS DE LEBONCOIN EST 5 FOIS PLUS PETITE QUE CELLE D'AMAZON

Nombre de clients uniques en 2023 En base 100 par rapport à la base clients d'Amazon



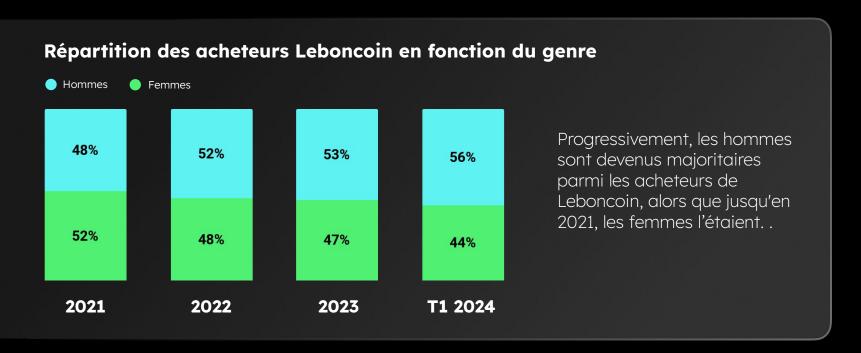


LES VENTES DE LEBONCOIN PROGRESSENT SURTOUT SUR LA FIN D'ANNÉE





LE PROFIL DES ACHETEURS LEBONCOIN A ÉVOLUÉ AU FIL DU TEMPS : UNE CLIENTÈLE PLUS MASCULINE...





... MAIS AUSSI PLUS ÂGÉE





LES HOMMES DÉPENSENT 3 FOIS PLUS QUE LES FEMMES CHEZ LEBONCOIN



Hommes

7,5

Femmes

2,8

...achats par personne en 2023 pour un total annuel de...

381€

110€

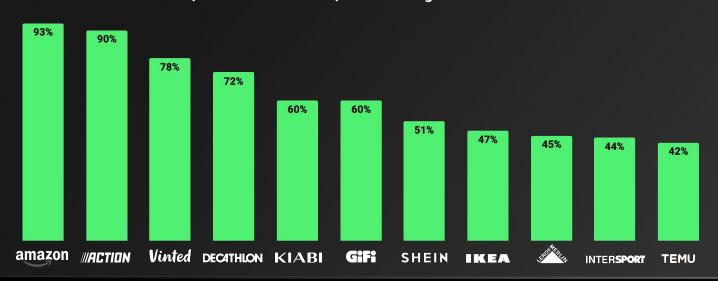


78% DES CLIENTES LEBONCOIN DÉPENSENT AUSSI CHEZ VINTED, ET 51% CHEZ SHEIN

Les 11 premières autres enseignes fréquentées par les acheteuses Leboncoin



Dans les 12 derniers mois (mai 2023 - avril 2024) - Hors enseignes alimentaires



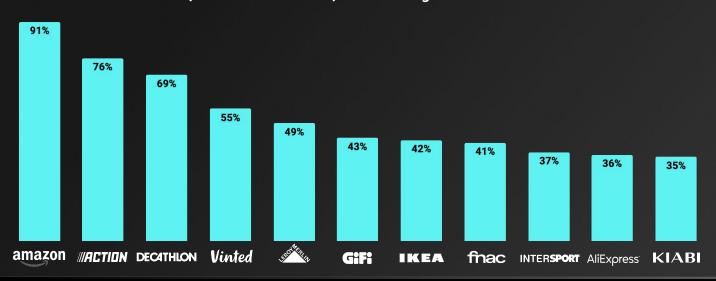


55% DES CLIENTS LEBONCOIN DÉPENSENT AUSSI CHEZ VINTED, ET 36% CHEZ ALIEXPRESS

Les 11 premières autres enseignes fréquentées par les acheteurs Leboncoin



Dans les 12 derniers mois (mai 2023 - avril 2024) - Hors enseignes alimentaires





Abonnez-vous à notre newsletter pour recevoir nos dernières études et actualités

<u>Cliquez ici</u> pour remplir le formulaire d'inscription

Nous contacter: partnerships@joko.com